



## Technico-Commercial (H/F) 38 - Chonas l'Amballan

Notre activité se concentrent autour de la fabrication de pièces mécano-soudées et de l'usinage.

Notre savoir-faire : réalisation d'études techniques, soudure, usinage, fabrication d'équipement de levage et fabrication de machines spéciales.

### Informations sur le poste et mission globale :

**Type de contrat :** CDI basé à Chonas l'Amballan

**Salaire mensuel :** Fixe (selon expériences et compétences) + Primes sur objectifs

**Avantages liés au poste :** Véhicule de société, téléphone et PC portable.

Dans le cadre du développement stratégique commercial de notre activité, nous recherchons un(e) technico-commercial.

Au sein de la société Métal Partner et directement rattaché(e) au responsable commercial, vos principales missions, dans le but d'augmenter le chiffre d'affaires et le portefeuille clients, seront :

- Développer le Chiffre d'affaires sur les familles de produits confiées à la vente.
- Garantir la qualité de l'image de marque et la notoriété de l'entreprise.
- Promouvoir les produits et les activités de la société auprès d'une clientèle d'industriels ciblée.
- Prospector de nouveaux clients.
- Identifier les personnes décisionnaires et prendre rendez-vous avec elles.
- Etudier la rentabilité et la faisabilité des projets.
- Négocier les conditions de réalisation des projets.
- Rédiger des offres.
- Assurer la satisfaction du client jusqu'à réception du produit ou finalisation de la prestation.
- Réaliser la veille technico-commerciale du marché.
- Défendre la rentabilité de ses interventions.
- Rendre compte de son travail de façon quotidienne et hebdomadaire (CRM).

### Profil souhaité :

De niveau bac+2 minimum (en alternance de préférence) et vous avez au moins 5 ans d'expérience dans la vente en B to B.

Vous avez un goût prononcé pour la technique et l'industrie.

**Savoir et savoir-faire:**

- Faire preuve de tact et d'aisance relationnelle pour instaurer un climat de confiance avec les prospects.
- Etre toujours à l'écoute.
- Avoir l'esprit d'analyse.
- Avoir le goût des défis.
- Savoir convaincre et négocier.
- Faire preuve de persévérance et de détermination.
- Maîtriser parfaitement la langue française à l'oral et à l'écrit.
- Parler et écrire couramment l'anglais seraient souhaitable.
- Etre polyvalent, autonome et rigoureux pour gérer ses tâches et son timing.
- Respecter les consignes et contraintes.
- Soigner son apparence et faire attention aux détails.
- Bonne maîtrise de l'environnement PC et des logiciels bureautiques Microsoft Office (Word, Excel et PowerPoint).
- Maîtrise de logiciel de dessin type SolidWorks, CATIA et Autocad.
- Lecture de plans obligatoire.

Si vous correspondez au profil recherché et que le poste vous intéresse, je vous remercie de bien vouloir nous adresser votre CV par mail : [info@metalpartner.com](mailto:info@metalpartner.com)